

真剣に会社のことを考えている中小企業経営者様へ

財務が苦手な経営者だからこそできる

「超簡単財務戦略で

人が育つ方法」を教えます!

会社をきちんと成長させて
社長の退職金1億円を可能にする
4つの秘訣を公開!



大好評につき
追加セミナー
決定!

●日時・場所

平成29年 2月16日 木

2月17日 金

13:30~16:00 (受付開始 13:00~)

先着

各15名様

佐賀商工ビル

4階

セミナー内容

1 企業価値を高める財務戦略とは?

財務と税務の違いとは? この違いをきちんと理解していないと企業経営はうまくいきません。事業を発展させるためには資金〇〇。資金〇〇。資金〇〇の3つを連携させて財務戦略を実行していく必要があります。

2 財務の知識ゼロのスタッフでも財務が簡単にわかる「お金のブロックパズル」を公開します。

財務は簡単に理解できるものではありません。多くの経営者が勉強はするけど挫折するのが財務です。もう財務を理解するのはあきらめているという経営者の声も多いですが、パズルを埋めるだけで解決します。

3 事業を発展させるための税理士の選び方、つきあい方

会社に必ず最初に関わる外部顧問は税理士です。その税理士の選び方を間違えたり、つきあい方を知らないばかりに、借入が上手く行かなかったり、経営が軌道に乗らないことはよくあることです。だからこそ税理士選びは慎重に行って頂きたい、そんなポイントをお伝えします。

セミナー受講者の感想

Q2 今日何を学びましたか?一番印象に残った話は何ですか?また、どう感じましたか?

人材の育成について、今更だ深く人材育成に関わりたいという気持ちで、自分の行動パターンが変わるかもしれない。特に結果承認と事実承認をうまく使い分け、アクリル樹脂の重要性を学ぶ。日頃からの感謝の言葉は伝えることは17-20年、今更だ以上に「ありがとう」を伝えることが大切だと思える。また、幹部としての役割として戦術的領域の位置に立つ必要があるという点は、自分の立ち位置は業務から務めていく必要性もあるのだと改めて感じた。

Q3 今後実践してみたいということありましたか?それはどんなことですか?

・「テイク、ユーク、I, You, We」セッションは、よく試してみます。
・日頃から言われている事ですが、とにかく行動し、量が質を凌駕する様にしたい。苦手を分野で分らない事も多いですが、アドバイスをあきらめながら行動します。
・少数の支店ですが、人材育成はやりやすいと思えます。今後も継続し、より成長、より目標を目指してまいります。

■スタッフの能力の高い低いだけでは、業績に影響を与えない

中小企業の業績の差は、スタッフの能力の差よりも、スタッフが持っている能力を100%出し切ることの差で、組織の成果は大きく変わるといふこと。能力の高い低いではなく、持っている能力の100%を出し切って仕事をしているか？が一番大事だといふことです。持っている能力を100%出し切るのが当たり前前の組織にするために、どうしたら良いか？を考えないといけません。

★自発的組織(自ら考え行動する組織)こそ中小企業が目指す姿!!!

経営者が現場に入らなくても安定した売上をあげ、そして利益を最大化させる仕組み(自発的組織)を築き上げなくてはなりません。実はその仕組み(自発的組織)は上場企業や大手企業よりも、多くの中小企業にこそ必要な戦略なのです。なぜならその仕組み(自発的組織)をつくれるかどうかで、数年後には大きな違いが生じるからです。もちろん仕組みを築いていく訳ですから、今日明日出来上がるという簡単なものではありません。それなりの時間を掛ける必要があります。ただし、適切な手段を用いればその時間は大きく短縮することができます。実際、赤字すれすれだったクライアントも、社内会議を2回開催し自発的組織を築くことで、半年後には利益を1000万円確保できるようになりました。その成功の秘訣をセミナーで公開します。

講師プロフィール



株式会社 M&Mパートナーズ 代表取締役 前田 和人

【エンハンス・バリュー・パートナー】

企業価値を高め事業の発展をサポートするエンハンス・バリュー・パートナー。佐賀県出身。地方銀行に16年間在籍し、融資先の新規開拓250社、融資案件2500件以上を手掛けた実績を持つ。その後、営業の手腕を買われ、葬祭専門の花屋に統括部長として迎え入れられる。9年間で11店舗の新規出店の指揮を務め、120人のスタッフを牽引し、年成長率120%を維持する組織を創り上げる。貸し手と借り手の両方の最前線の経験から、人材と財務のマネジメントによる多店舗経営ノウハウを完成させる。その後、このノウハウの普及と指導のため独立を果たし、中小企業の業績向上支援に携わっている。その業務が評判を呼び、2013年、出版社からのオファーを請け、税理士選びのノウハウをしたためた『なぜ税理士は経営者の期待に応えられないのか』(かんき出版)を出版。



税理士法人アップパートナーズ 業務課 課長 岩橋 孝彦

佐賀県伊万里市出身。地方銀行に12年間在籍。多くの融資案件を手がけ中小企業の経営者と関わりと同時に税理士とも関わってきた、その中で税理士のサポート力に疑問を感じ自ら、税理士事務所の門を叩く。銀行で培った融資可否の判断基準を顧問先に活かし、現在は税務・財務の両面から資金調達、お客様の徹底サポートを行っている。

日時 **2月16日(木)・2月17日(金)**
13:30~16:00 (受付開始13:00~)

会場 **佐賀商エビル 4階** 定員 **先着 各15名様**

参加費 **お一人様 5,000円** ※チラシ限定価格 **3,000円**

連絡先 **TEL 0955-23-6712** 主催 **アップパートナーズ**



【所在地】〒840-0826 佐賀市白山二丁目1番12号

▶参加ご希望日にを入れて下さい。 2月16日(木) 2月17日(金)

申込書	貴社名	役職	部署	従業員人数	人
	会社住所	会社電話	FAX		
	お名前	年齢	才	出席者連絡先	
	メールアドレス				

※当日、ご自分の名刺を1枚ご持参下さい。
 ※当社は個人情報を利用の目的のために利用します。これらの目的のほかに利用することはありません。①お申込みされたセミナーの詳細をご案内するため。②お客様からのお問い合わせに対する当社からのご連絡のため。③アンケート等の累計結果を当社事業活動に使用するため。

今すぐ、お申し込み下さい！
お申し込みはFAXにて承ります。 **FAX 0955-22-2783**

セミナー事務局

株式会社 菅村経営【お問い合わせ】TEL:0955-23-6712

〒848-0035 佐賀県伊万里市二里町大里乙1766-4 (担当: 福島・大宅)

※お申込みの確認後、セミナー事務局より3日以内に返信がない場合は、お手数ですがご連絡をお願い致します。